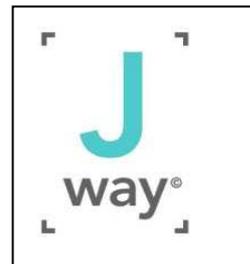


OFFRE D'EMPLOI

INFORMATIQUE

Fonction Commerciale

Notre client, J-WAY, est l'éditeur du progiciel FormPublisher® qui s'appuie sur l'innovation continue et l'écoute de ses clients pour proposer un produit capable de rivaliser tant avec les leaders mondiaux de la digitalisation qu'avec les SSII pour mettre en ligne des e-services à forte valeur ajoutée. Pour faire évoluer JWay vers un statut de S.I.S (Société d'Impact Sociétal) et accompagner son développement et sa croissance en au Luxembourg en Belgique, nous cherchons :



Un Responsable Commercial (M/F)

[Réf. RC/1118/tst]

➤ **MISSION :**

Rattaché à la direction générale et travaillant en étroite relation avec les responsables d'activités opérationnelles, vous apportez votre dynamisme et votre expérience pour aider Jway à concrétiser ses ambitions stratégiques et commerciales en structurant et développant 3 axes

➤ **Activité commerciale :**

- vous développez une stratégie de promotion de nos produits et services en collaboration avec les 2 responsables d'activité (As A Software, As A Service) en veillant à sa cohérence avec la stratégie de l'entreprise ;
- vous assurez la conquête de nouveaux clients pour nos 2 activités As A Software & As A Service ;
- vous assurez progressivement le suivi et la gestion commerciale de nos clients grands comptes en lien avec la DG et les responsables d'activité
- vous recherchez des moyens, réseaux, actions permettant d'assurer la visibilité de l'entreprise et de développer sa notoriété.

➤ **Activité de management et de gestion :**

- vous coordonnerez progressivement la gestion administrative de Jway ;
- en fonction de l'atteinte de vos objectifs, vous serez appelé à créer puis manager un voir plusieurs technico-commerciaux.

➤ **Activité Marketing :**

- en lien avec la direction générale, vous contribuez à la connaissance des besoins de nos clients (As A Software & As A Service) et serez force de proposition sur notre positionnement, nos offres ;
- vous valorisez l'expertise de l'entreprise en développant et améliorant les bases de données produits et les fichiers clients ;
- vous participez au lancement de nos nouvelles offres en pilotant des campagnes de communication multicanaux. Vous en mesurez l'impact et la rentabilité (ROI) ;
- vous mettez en place des actions pour favoriser la prospection ;
- vous assurez le suivi du budget commercial

➤ **VOTRE PROFIL**

- De formation supérieure (école de commerce, master, ingénieur), vous justifiez d'une réelle expérience professionnelle qui vous a permis de maîtriser un métier et de bien connaître les rouages et les attentes d'une organisation privée ou publique.
- Vous n'êtes pas rebuté par les nouvelles technologies et vous sentez capables de convaincre les directions du bien fondé de mener leur stratégie de digitalisation avec Jway
- Vous adhérez aux valeurs Jway.
- Vous êtes organisé(e), rigoureux(se) avec d'excellentes qualités relationnelles et un esprit de service.
- Doté(e) de bonnes capacités rédactionnelles, vous savez être créatif et innovant.
- La connaissance des structures administratives et du monde de l'assurance serait un plus.
- Poste basé à Luxembourg. Déplacements ponctuels à prévoir.

➤ **MISSION**

Vous serez rattaché à la Direction, qui attendra de vous :

- d'assurer le développement commercial de l'entreprise sur une cible qui sera définie en fonction des objectifs stratégiques et de vos expériences professionnelles antérieures.
- d'assurer une veille permanente pour saisir les nouvelles opportunités du marché.
- d'analyser et comprendre le fonctionnement des marchés ciblés et de les approcher
- d'effectuer la prospection pour conquérir, à court termes, de nouveaux clients au Luxembourg et en Belgique, puis en France, à moyen terme.
- de négocier et établir les offres commerciales.

➤ **PROFIL**

- formation supérieure Bac+3, licence ou Master
- expérience significative de plusieurs années à une fonction similaire dans l'univers informatique et des nouvelles technologies.
- bonne culture des administrations publiques ou privées (banques, assurances, etc.) et des nouvelles technologies
- sens du contact et de la négociation reconnus
- faire preuve d'autonomie, d'organisation, d'initiatives et de pédagogie.
- vous parlez couramment le Français et l'Anglais, les autres langues seront autant d'atouts.
- disposé à vous déplacer (poste basé à Luxembourg-ville ou Wallonie)

➤ **CONDITIONS DE TRAVAIL**

- Vous évoluerez dans une entreprise où l'aspect humain est important
- Vous travaillerez dans le domaine des technologies et produits à forte valeur ajoutée
- Votre rémunération sera constituée d'une partie fixe et une partie variable

▶ **Si vous êtes intéressé(e) par cette opportunité et vous vous reconnaissez dans ce profil**

Envoyez votre candidature *uniquement* à notre conseiller TESTA-RH Consulting à l'adresse mail : job@testa-rh.lu, avec lettre de motivation, CV et une photo avec les références de l'annonce.

Seuls les candidats dont le profil entre en adéquation avec le profil seront conviés à un entretien.